

El COAPI España fomentará la formación inmobiliaria de sus colegiados con los cursos CRS y NAR promovidos por UCI

- El convenio permitirá a todos los colegiados y asociados vinculados recibir los cursos de marketing y gestión de ventas de las asociaciones profesionales más prestigiosas de EEUU en materia inmobiliaria: CRS y NAR.
- UCI es el representante oficial de CRS en España, una organización creada en el seno de la NAR para formar a aquellos agentes inmobiliarios que desean distinguirse de su competencia por contar con formación y experiencia acreditadas.
- Con esta alianza UCI pretende reforzar su apuesta por el desarrollo del profesional inmobiliario, su principal partner desde su creación en 1989.
- El Consejo General es una Corporación de derecho público que representa a los Agentes de la Propiedad Inmobiliaria colegiados de toda España, que actúan en la intermediación y en la tasación inmobiliaria.

Madrid, 29 de marzo 2016.- El Consejo General de Colegios Oficiales de Agentes de la Propiedad Inmobiliaria (COAPI) y Unión de Créditos Inmobiliarios (UCI) han firmado un acuerdo que promoverá la formación de los Agentes de la Propiedad Inmobiliaria de toda España.

Este convenio marco permitirá a todos los Colegios provinciales API organizar para sus colegiados y asociados los cursos de marketing y gestión de ventas de las asociaciones profesionales más prestigiosas en Estados Unidos en materia inmobiliaria, y de las que UCI es representante en España: CRS (Council of Residential Specialists) y NAR (National Association of Realtors).

Desde 2005, UCI es el representante oficial de CRS en España, una organización creada hace 25 años en el seno de la NAR, la mayor asociación profesional de EEUU, que cuenta con más de un millón de asociados. CRS tiene como objetivo formar a aquellos agentes inmobiliarios que desean distinguirse de su competencia por contar con formación y experiencia acreditadas.

El objetivo de esta alianza para COAPI es mejorar las aptitudes comercializadoras de los 4.200 Agentes de la Propiedad Inmobiliaria colegiados en situación de ejerciente, y de los asociados vinculados, y contribuir a su máxima profesionalización, aportándoles los conocimientos específicos en la comercialización de productos residenciales.

Además, con esta alianza UCI pretende reforzar su apuesta por el desarrollo del profesional inmobiliario, su principal partner desde su creación en 1989. Así, según aseguró el Director



General de la entidad financiera, **Roberto Colomer**: *“Este acuerdo muestra la importancia de una formación de calidad para desarrollar el negocio inmobiliario y mejorar la calidad del servicio a clientes, compradores y vendedores”.*

Por su parte, **Diego Galiano**, presidente del Consejo General COAPI, afirmó que *“junto a la formación jurídico-técnica de la que gozan los Agentes de la Propiedad, que dota su intervención de calidad y seguridad para el consumidor, además resulta imprescindible aprender las nuevas técnicas de gestión, métodos y marketing en la venta y arrendamiento de inmuebles que proporcionan los cursos CRS, lo que reportará eficacia a la actividad del agente inmobiliario y satisfacción al cliente, pero siempre desde la óptica irrenunciable de máxima transparencia con el usuario y de compromiso ético en la gestión”.*

Sobre UCI

UCI es una Entidad de Crédito con más de 25 años de trayectoria, presente en España, Portugal, Grecia y Brasil (de la mano del Grupo Provincia) que cuenta con más de 700 empleados. En los países en los que opera, el grupo mantiene posiciones de liderazgo en la financiación de la vivienda a través de los profesionales del sector inmobiliario: agentes y agencias inmobiliarias. UCI tiene un firme compromiso con la transparencia de los servicios bancarios y la responsabilidad en la concesión de préstamos. La Entidad ha desarrollado prácticas y principios de actuación en esta materia, además de una página web específica, www.lahipotecaresponsable.com.